

Técnicas de negociación política

**MÁSTER UNIVERSITARIO EN ESTUDIOS POLÍTICOS
APLICADOS (A distancia)**

UNIVERSIDAD INTERNACIONAL MENÉNDEZ PELAYO

Este documento puede utilizarse como documentación de referencia de esta asignatura para la solicitud de reconocimiento de créditos en otros estudios. Para su plena validez debe estar sellado por la Secretaría de Estudiantes UIMP.



DATOS GENERALES

Breve descripción

En esta asignatura se analizan las principales técnicas y recursos, así como los tipos de negociación y sus ventajas que se utilizan para negociar adecuadamente considerando los factores contextuales y sistémicos que condicionan estas estrategias.

Observaciones

Esta asignatura se imparte a distancia a través de un campus virtual que cuenta con todos los procedimientos técnicos necesarios para la validación, control y verificación del acceso por parte de los alumnos.

Dentro de las funciones de la Coordinación Académica se encuentran la de coordinar con los profesores las herramientas que precisen para su materia, monitorizar la realización de las actividades evaluativas y programar tutorías para atender a las cuestiones generales del Máster.

Los profesores-tutores de cada materia son los responsables de hacer el seguimiento, realizar tutorías, guiar y calificar las actividades evaluativas, desarrollar los materiales de sus asignaturas, realizar las sesiones streaming correspondientes a los contenidos a impartir, entre otras propias de su función.

Título asignatura

Técnicas de negociación política

Código asignatura

101806

Curso académico

2017-18

Planes donde se imparte

[MÁSTER UNIVERSITARIO EN ESTUDIOS POLÍTICOS APLICADOS \(A distancia\)](#)

Créditos ECTS

2

Carácter de la asignatura

OBLIGATORIA

Duración

Anual

Idioma

Castellano

COMPETENCIAS

Generales

CG1.- Analizar el entorno y ser capaz de entender grandes tendencias sociales y políticas de nuestro tiempo

CG9.- Manejo en la resolución de problemas en entornos nuevos y en contextos multidisciplinares relativos a la actuación política

CG10.- Ser capaces de integrar conocimientos y formular juicios a partir de información incompleta o limitada

Transversales

CT1.- Liderazgo

CT2.- Análisis y síntesis

CT3.- Conocimiento de técnicas de comunicación oral y escrita

CT4.- Trabajo en equipo

CT5.- Resolución de problemas

CT6.- Argumentación fundamentada

Específicas

CE1.- Distinguir entre diferentes modelos de liderazgo en la acción política

CE24.- Aplicar técnicas de negociación política en la formulación de estrategias y de diseño de políticas públicas

CE25.- Organizar y dirigir una reunión o asamblea política

CE26.- Conocimiento de técnicas de comunicación oral y escrita

PLAN DE APRENDIZAJE

Actividades formativas

AF2.- Análisis en el aula: estudios de caso, juegos de rol, resolución de problemas

AF3.- Talleres de habilidades: el objetivo primordial de estos talleres es promover el desarrollo de habilidades y destrezas necesarias para la gestión y la práctica política

AF4.- Trabajos en grupo

AF7.- Trabajo sobre unidades didácticas

AF9.- Sesiones de tutoría: personal o a través de Campus Virtual

AF10.- Participación en foros de discusión y debate

Metodologías docentes

MD2.- Enseñanza a distancia-trabajo individual sobre unidades didácticas elaboradas

MD4.- Exposición-presentación de un caso

MD5.- Trabajo en grupo y cooperativo

MD6.- Trabajo autónomo

MD7.- Trabajo dirigido o taller

MD10.- Análisis de experiencias

MD11.- Metodologías de trabajo sincrónico y asincrónico: tutorías con la Coordinadora Académica a través de correo electrónico o personales. Además, activación de foros a través del aula virtual en donde los alumnos pueden expresar al resto del grupo sus aportaciones personales sobre las lecturas y debatir sobre temas relacionados y exponer observaciones, comentarios o dudas

Resultados de aprendizaje

- Conocimiento de las técnicas para organizar, coordinar y dirigir un equipo de trabajo o dirigir organizaciones.
- Manejo profundo de habilidades de negociación e incorporación de la dimensión estratégica en la resolución de problemas en entornos nuevos y contextos multidisciplinares.

- Desarrollar habilidades de negociación.
- Mejora en la capacidad de argumentación.

SISTEMA DE EVALUACIÓN

Descripción del sistema de evaluación

SE3.- Realización actividades dirigidas, en grupo o individuales, orientadas desde el aula virtual (ponderación mínima 20 y máxima 20)

SE4.- Trabajos en grupo: resolución de problemas, análisis de casos, análisis de experiencias (ponderación mínima 35 y máxima 35)

SE5.- Evaluación de los talleres de habilidades personales (ponderación mínima 25 y máxima 25)

SE6.- Evaluación de la participación en foros y debates (ponderación mínima 20 y máxima 20)

PROFESORADO

Profesorado

Profesor Responsable de la asignatura

BIBLIOGRAFÍA Y ENLACES RELACIONADOS

Bibliografía

Bibliografía recomendada

CONSTANTINO,C Y SICKELS,C (1997) *Diseño de sistemas para enfrentar conflictos. Una guía para crear organizaciones productivas y sanas*. Granica

DE BONO, E (1994) *Conflictos. Una mejor manera de resolverlos*. Deusto

DOGERTY, N & GUYLER, M (2008). *The essential guide to workplace mediation & conflict resolution*, Ed Kogan Page

FISAS, V (1998) *Cultura de paz y gestión de conflictos*. VVAA. *La interculturalidad que viene. El diálogo necesario*. Editorial Icaria Barcelona

FISHER, R 1991 *Como reunirse creando una relación que lleve al sí*. Editorial Troquel

FISHER, R (1996) *Obtenga el sí: el arte de negociar sin ceder*. Editorial AMAT

FISHER, R, KOPELMAN, A, KUPFER S (1996) *Más allá de Maquiavelo*. Paidós

GALTUNG, J (2003) *Paz por medios pacíficos: paz y conflicto, desarrollo y civilización*. Bilbao: Bakeaz.

GALTUNG, J (1984) *¿Hay alternativas? Cuatro caminos hacia la paz y la seguridad*. Madrid: Tecnos.

GALTUNG, J (1985) *Sobre la paz*. Barcelona: Fontamar.

GALTUNG, J (1998) *Tras la violencia, 3 reconstrucción, reconciliación, resolución*. Baekeaz i Gernika Gogoratz, Euzkadi 

GIMENEZ ROMERO, CARLOS. (2007) *RED CIEN / El impulso de la convivencia ciudadana e intercultural en los barrios europeos: marco conceptual y metodológico*.

GOMA, R Y SUBIRATS, J (1998) *Políticas públicas en España: contenidos, redes de actores y niveles de gobierno*. Editorial Ariel

LEDERACH, J P (1998) *Construyendo la paz. Reconciliación sostenible en sociedades divididas*.

RIBEIRO, LAIR *La comunicación eficaz y el éxito no llega por casualidad*. Paidós

ROSENBERG, M (2006) *La comunicación no violenta. Un lenguaje de vida*. Gran aldea editores

SINGER, LINDA (1996) *Resolución de conflictos. Técnicas de actuación en los ámbitos empresarial, familiar y legal*. Paidós

VALLS, ANTONIO (2001) *Negocie, disfrute y gane*. Amat

Lecturas obligatorias

Dossier de clase, Autor: Javier Wilhelm